



Projekt „M(ŁODZI) bogaci doświadczeniem!” współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego

| | | | |
|---------------------------|---|--|---------|
| 4. | 67/2023 | Przedstawiciel handlowy w branży oświetleniowej | Łódzkie |
| Zakres obowiązków | <ul style="list-style-type: none"> • Analiza i planowanie współpracy z klientami, • pozyskiwanie nowych klientów na terenie województwa, • realizacja założonych wyników sprzedaży, • utrzymanie współpracy ze stałymi klientami firmy, • przygotowanie ofert sprzedaży, • budowanie i umacnianie wizerunku firmy na podległym terenie, • przedstawianie oferty spółki, cykliczne wizyty u klientów. | | |
| Wymagania | <ul style="list-style-type: none"> • posiadanie umiejętności negocjacyjnych i analitycznych, • bardzo dobra organizacja swojej pracy, • umiejętność obsługi komputera (bardzo dobra znajomość pakietu MS OFFICE), • prawo jazdy kat. B, • zaangażowanie i zmotywowanie do osiągnięcia jak najwyższych standardów w pracy, • dyspozycyjność. <p>Mile widziane:</p> <p>doświadczenie w pracy w handlu, znajomość zasad związanych z nawiązywaniem trwałych relacji z klientami.</p> | | |
| Forma zatrudnienia | Umowa o pracę/ kontrakt B2B | | |
| Kontakt | Candellux Lighting Sp. z o.o. lub aplikacja przez praca.pl | | |
| Ważność | czerwiec 2023 | | |

[Podpis]